

Un emploi plein de défis

Jean-Luc Lafrenière est gérant des ventes hors Québec chez Pulvérisateur MS, une entreprise qui se spécialise dans la fabrication de pulvérisateurs agricoles et horticoles ainsi que de nettoyeurs à pression. Il y travaille depuis l'obtention de son diplôme d'études collégiales de l'Institut de technologie agroalimentaire en 1988.



Avant même d'avoir complété sa formation pour devenir technologiste du génie agromécanique, il avait été approché par cette jeune compagnie en pleine expansion de Drummondville qui lui offrait un poste intéressant avec possibilités d'avancement. « Dès le début je me suis senti en confiance. Je savais qu'on croyait en mes possibilités », se souvient Jean-Luc.

Il faut dire que les élèves formés dans le programme *Technologie du génie agromécanique* sont très en demande auprès des employeurs pour des emplois dans la vente, le support technique, la fabrication et la distribution. Ils sont recherchés pour la qualité de leur diplôme et aussi parce qu'ils sont rares. En effet, cette formation, unique au Québec, n'est offerte qu'au campus de Saint-Hyacinthe de l'ITA.

Jean-Luc Lafrenière a débuté sa carrière comme commis au département des pièces. Encore aujourd'hui, il croit que c'est le meilleur emploi chez un dépositaire ou un manufacturier de machineries agricoles pour connaître les rudiments du marché. « Un commis aux pièces est en contact permanent avec la clientèle et les fournisseurs. Tout comme un vendeur, il doit croire aux produits qu'il représente. Il joue aussi un rôle de conseiller technique auprès de la clientèle. La formation acquise pendant mon séjour à l'ITA fut d'une importance capitale en ce début de carrière » affirme-t-il.

Le programme est axé sur la réalisation de projets pratiques, comme par exemple la programmation d'un robot de traite, et d'activités formatrices, comme l'animation d'un stand au Salon de l'agriculture. Offerte en alternance travail-études, la formation compte deux stages rémunérés en entreprise. Jean-Luc se souvient d'avoir choisi cette formation après ses études secondaires parce qu'elle correspondait à plusieurs de ses intérêts (mécanique agricole, électronique et automatisation). Ayant grandi sur la ferme familiale, mais n'ayant pas un intérêt pour en exploiter une, il souhaitait quand même rester dans le milieu agricole.

Quelques années après son embauche chez Pulvérisateur MS, on lui a offert un poste au département des ventes et de développement de nouveaux marchés. « Les Maritimes furent notre première cible. Aujourd'hui nous avons un réseau de plus de 300 concessionnaires à travers le Canada et dans plus de 15 états américains », déclare fièrement Jean-Luc.

Aujourd'hui gérant des ventes pour les territoires à l'extérieur du Québec, Jean-Luc Lafrenière supervise une dizaine de représentants. Son emploi l'amène à voyager, à participer à des expositions commerciales et agricoles, à participer au marketing et au développement de nouveaux produits. Il doit aussi faire de la formation et connaître le marché selon les régions.

« Encore aujourd’hui, j’adore ce que je fais chez Pulvérisateur MS. L’entreprise est soucieuse de développer des produits innovateurs et de qualité et d’offrir un excellent service après-vente, et je partage cette idéologie. C’est sans compter que mon employeur favorise l’implication et l’épanouissement de ses employés » affirme-t-il.

« Ma réussite professionnelle, je la dois en partie à la formation reçue à l’Institut. Je crois qu’elle me sera utile tant que je serai dans le domaine agricole », conclut Jean-Luc Lafrenière.